

למה אנחנו פה?

מגדלים ומנהלים יקרים, אנו מקדישים לכם גיליון ראשון זה של "הדשן של השכן", אשר עתיד לצאת מעתה והלאה במהדורה חודשית. מצאנו שיש חוסר גדול במידע, אשר פוגע ביכולת של כולנו, להביא לאופטימום את אופן השימוש בדשן ואת יכולת הסחר בו. עיתון זה יצליח, אם תסייעו לנו להפוך אותו לרלוונטי עבור האנשים העוסקים במלאכת הגידול ובניהול עסקי החקלאות. תוכלו לעשות זאת באמצעות התכתבות עם המערכת שלנו במייל המצורף. הערה מכל סוג, והפנייה למידע חדש יתקבלו בברכה ובמענה, כי מטרתנו להשביח יחד איתכם.



מגמות בעולם

ברזיל הולך וגדל בהתמדה הביקוש לתשומות חקלאיות. **יצרנית האשלג הקנדית PCS**, מגדילה את קיבולת היצור. **מחירי האוריאה** מצויים בעליה מאז המשבר.

לחץ לכתבה המלאה...

פערים משמעותיים במחירי הדשן



בחינה שערכנו בקרב מספר גד"שים בארץ, גילתה פערים משמעותיים במחירי שמשלם החקלאי עבור הדשן.

לחץ להמשך הכתבה...



מוצרים חדשים

חברת **CF** ביחד עם **Shell Oil** הקימו בפלורידה מפעל ליצור דשן חדש.

לחץ להמשך הכתבה...



השוק בישראל

החקלאות בישראל הנאבקת על היכולת להתקיים בשוק הגלובלי שהוא תחרותי ביותר, נזקקת ליכולת לקנות תשומות במחירים סבירים. ניתן היה לצפות שמחירי הדשן בישראל יהיו זולים יותר לעומת המחיר העולמי, ובשל מגוון סיבות

לחץ להמשך הכתבה...



סיכום ומסקנות

לחץ להמשך...





עיתון מידע למגדלים

הדשן של השכן

גליון מס. 1

ינואר 2011



פערים משמעותיים במחירי הדשן

בחינה שערכנו בקרב מספר גד"שים בארץ, גילתה פערים משמעותיים במחיר שמשלם החקלאי עבור הדשן. כך למשל, באופן מדגמי מצאנו את הפערים המופיעים בטבלה, פער בין המחיר הנמוך ביותר (100%) לבין המחיר הגבוה ביותר:

חשבנו שפער זה נובע מכשל שוק הנוגע בעיקרו למידע. בדיקה נוספת, העלתה שיש פערים גם בין מה שמשלמים חקלאי ישראל לבין מחירים בחו"ל. בכוונתנו להרחיב את בדיקות השטח, ולהביא בפניכם מידע נוסף ומגוון.

כדי שהמידע שנפרסם יהיה מעודכן ומכוון נכון למטרה, נבקשכם לסייע ולשתף אותנו במחשבות ובנתונים.

פער מחירים במדגם ראשון של מגדלים	דשן
28%	אוריאה 46%
10%	אורן 32%
14%	אמון חנקתי נוזלי 18%
16%	אשלגן כלורי
9%	עידית 9 - 0 - 6

לחץ לחזרה לעמוד השער



מוצרים חדשים

חברת CF ביחד עם Shell Oil הקימו בפלורידה מפעל ליצור דשן חדש MAPS, המכיל: 11% חנקן, 40% זרחן, 0% אשלגן, ו 12% גופרית. הדשן החדש יחל להיות זמין במחצית 2011, ואחד הגורמים המייחדים אותו הוא השחרור האיטי. החלופות מיוצרות כיום באופן לא רציף על פני השנה בפולין, סין ורוסיה.

לחץ לחזרה לעמוד השער



נשמח לקבל תגובות לשיגור מייל לחצו כאן, או שלחו ל tashah@mik.co.il



מגמות בעולם

מחיר האמוניה אצל היצרנים במזרח התיכון הוא כ 400 דולר לטון בנמל המקור. איראן אשר מנסה לשבור את החרם על מוצריה, מנסה למכור לכל דורש במחיר של 350 דולר לטון בנמל המקור. יש לומר שמחירי האמוניה אצל יצרנים מהמזרח התיכון עלו בכ 40% לעומת מחירים לפני שנה.

זרחן

החברה המרוקאית OCP הודיעה שבכוונתה להקים ארבעה מפעלים ליצור זרחן עד למחצית שנת 2015, בקיבולת יצור כוללת של 4 מיליון טון בשנה. זה חלק מתכנית של החברה להגיע תוך 7 שנים לקיבולת יצור של 50 מיליון טון בשנה לעומת הקיבולת כיום שהיא 30 מיליון טון בשנה.

מחירי הזרחן הראו עליה חדה יותר משאר הדשנים, בין 60% ל 80% אצל יצרנים שונים בעולם. מחירי זרחן, **DAP** ו **MAP**, אצל יצרנים במזרח התיכון נעים סביב 600 דולר לטון בנמל המקור. מחיר "טריפל סופר פוספט", במזרח התיכון נע סביב 430 דולר לטון בנמל המקור, ו**בארץ** נמצא שלקוחות משלמים עבור המוצר מעל 800 דולר לטון.

אשלג

לפי ידיעות שמתפרסמות, צפוי בימים הקרובים **מיזוג ברוסיה בין שתי יצרניות האשלג Uralkali** ו **Silvinit**. שתי החברות משווקות את האשלג באמצעות חברות בת, וגם שם צפויים שינויים. החברה **Uralkali** היא בעלים של 50% מחברת שיווק האשלג (**BPC Belarusian Potash Company**), אשר אחראית ל 29% מהייצוא העולמי. בעקבות הרכישה צפוי שהיצוא של חברת **Silvinit** יועבר ל **BPC**, ואז היא תהפוך למובילה עולמית המחזיקה בכ 44% ביצוא האשלג העולמי. **השלכות:** נדרש מעקב לבחינת ההשפעה של מיזוג כזה על מחירי האשלג בעולם. לכאורה צפויה התחזקות של קרטל הספקים.

מחיר האשלג בעולם נע סביב 450 דולר לטון בנמל המקור. **בישראל** נמכר אשלגן כלורי לחקלאי במחיר הנע בין 750 דולר לטון לבין 1,000 דולר לטון.

לחץ לחזרה לעמוד השער

בברזיל הולך וגדל בהתמדה הביקוש לתשומות חקלאיות. יבוא הדשנים עלה ב 40% מכ 10 מיליון טון ב 11 חודשים ראשונים של שנת 2009 ל 14.1 מיליון טון בתקופה המקבילה השנה. יש לומר שעדין מדובר בכמות הקטנה ב 12% מזו שיובאה לברזיל בשנת השיא 2007. החברה המרוקאית **OCP** המתמחה בשיווק זרחן, פתחה משרדים בסאו-פאולו, כאות לחשיבות שהיא מייחסת לשוק זה בתוך הצמיחה הכללית בביקוש לתשומות חקלאיות בעולם.

יצרנית האשלג הקנדית PCS, מגדילה את קיבולת היצור שלה, מתוך הנחה שהביקוש בעולם במגמת עליה בת-קיימא. להערכתם, הזרישה הגוברת בסין לתירס ולמוצרים חקלאיים, דוחפת למעלה את מחירי התשומות בעולם. **התנוודתיות גורמת לתופעה חדשה:** עסקאות בין לאומיות נסגרות לתקופה של חצי שנה קדימה, במקום תקופה של שנה שהיתה מקובלת עד כה.

אוריה

מחירי האוריה מצויים בעליה מאז המשבר. באזורנו נאמדת העליה ב 30% לעומת המחירים שנה קודם. עסקאות שנעשו לאחרונה משקפות פדיון של כ 400 דולר לטון בנמל המקור, ליצרנים במזרח התיכון, עבור **granular urea**. **לשם השוואה, בישראל** מקבלים חקלאים אוריה 46% במחיר הנע בין 460 דולר לטון ל 500 דולר לטון מהיצרנים הגדולים. יצרנים קטנים יותר בישראל, מספקים אף במחיר 350 דולר לטון.

אמוניה

החברה השווייצית Transammonia סחרה עד כה בתוצרת איראנית באמצעות חברת הבת **Tramno Trading**. בימים אלה הודיעה שלא תיכנס לכל עסקה חדשה עם חברות איראניות, בשל הסנקציות המוטלות על מדינה זו.

השלכות: היצואנית האיראנית **IPCC (Iran Petrochemical Company)**, מגבירה מאמציה למכור אמוניה ישירות לצרכנים הסופיים, ובמחירים מופחתים.





עיתון מידע למגדלים

הדשן של השכן

גליון מס. 1

ינואר 2011



השוק בישראל

החקלאות בישראל הנאבקת על היכולת להתקיים בשוק הגלובלי שהוא תחרותי ביותר, נזקקת ליכולת לקנות תשומות במחירים סבירים. ניתן היה לצפות שמחירי הדשן בישראל יהיו זולים יותר לעומת המחיר העולמי, ובשל מגוון סיבות ואלה חלקן:

- עבור חלק מהדשנים עלות היצור בישראל נמוכה, כולל עלויות איחסון.
- עלות ההובלה בישראל נמוכה מהמקובל בעולם, ובייחוד בכל הקשור להובלה אל החקלאי.
- הדשנים המיוצרים בישראל נהנים מתמלוגים לממשלת ישראל שהם בשיעור אחוזים בודדים בלבד מעלות החומר באתר הכרייה.

אנו סבורים שמידע אמין וטוב, יכול לשפר את שוק הדשנים בישראל לרווחת כולם. אנא ראו בגיליון ראשון זה קריאת כיוון, אשר בסיועכם תלך ותשתפר ותתרחב, לטובת החקלאות בישראל ופיתוחה.

לחץ לחזרה לעמוד השער



סיכום ומסקנות

המגמות בשוק העולמי מלמדות על עליה בביקוש, כנראה עליה בת קיימא לטווח ארוך. מנגד עומלות יצרניות הדשן על הגדלת קיבולות היצור, הגברת הפריסה הגלובלית שלהן וגם יש מיזוגים ביניהן. להערכתנו המשמעות לטווח הקצר היא עליה במחירי הדשן. נבחן סוגיה זו בגיליונות הבאים, וננסה לכמת את המגמה. להערכתנו, מחיר הדשנים בישראל יקר לעומת מה שניתן היה לצפות. ננסה לאמוד תופעה זו, ולהבין את סיבותיה, וכיצד ניתן לפעול לשינוי המצב.

כדי שנוכל לבסס, או לחלופין לתקן את הערכותינו, אנו זקוקים לקשר איתכם המגדלים והמנהלים העסקיים. המידע שתעבירו לנו יסייע בגיבוש תמונת מצב אמיתית, ובמיוחד יסייע לשפר את התנהלות הענף. אנחנו מעוניינים לבסס את הנוהג של הפצת הסקירה הזו, ועל בסיסה ליצור שיתוף פעולה בין מירב הגורמים שיכולים לתת כתף. המטרה בסופו של דבר: לייעל את השימוש בדשנים, ולייעל את התהליכים המסחריים.

נשמח מאד להתייחסויות מכל סוג שהוא, ולמידע מכל סוג שקשור לדשנים.

לחץ לחזרה לעמוד השער

להתראות בגליון הבא, פברואר 2011.



נשמח לקבל תגובות לשיגור מייל לחצו כאן, או שלחו ל tashah@mik.co.il